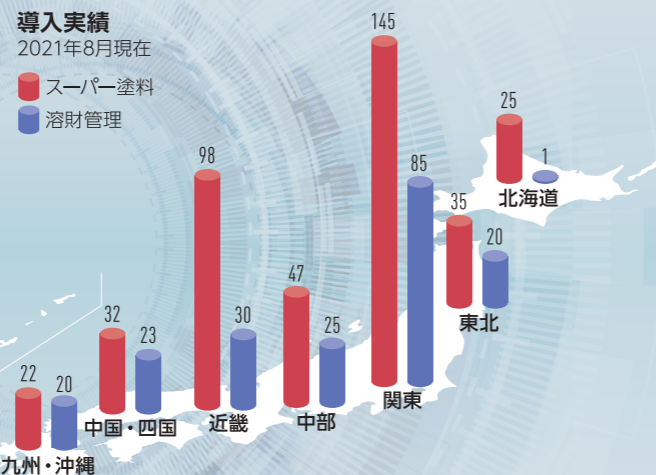


導入実績No.1 日本全国600拠点以上

スーパー塗料：導入実績400拠点以上
溶材管理：導入実績200拠点以上

一般的な汎用システムでは対応が難しい業界特有の商慣習に標準対応。操作性はデモ画面でご体感頂けます。ご希望の方はお問い合わせ下さい。デモをご希望の方はお問い合わせください。(ZOOMによるオンラインでも対応致します。)



システムでお客様の課題解決・利益向上に貢献する会社
ニューマネジメントシステム株式会社



製品のご紹介

選ばれて35年以上
業界を知り尽くしたIT企業が経営課題の解決と利益向上をサポート

日本塗料商業組合 賛助会員 / 大阪塗料商業協同組合 賛助会員 / 東京塗料商業協同組合 推奨システム

「塗料卸売業専門」販売管理システム

スーパー塗料®

東京都高圧ガス溶材協同組合 賛助会員 / 神奈川県高圧ガス流通保安協会 賛助会員 / 東海高圧ガス溶材組合連合会 賛助会員

「高圧ガス・溶材商専門」容器管理・販売管理システム

溶材管理®

業務の
見える化

EDI
連携

クラウド
対応
(テレワークに最適)

モバイル
対応

課題はすべて
弊社が解決します

- ✓ 商品の特性上、一般の汎用システムでは管理が困難
- ✓ 膨大な数の商品情報や顧客情報の入力に時間がかかる
- ✓ パソコンやITが苦手なので、システムが使いこなせない

蓄積された業界知識 × ITソリューションによる手厚いサポート

業界の知識を持つ担当者が、導入前のヒアリングから導入後のアフターフォローまで一貫してサポート。システムを最大限に活用できるよう、効率アップにつながる運用管理のレクチャーから業務改善のコンサルティングまで、丁寧にフォロー致します。ご要望に応じて、パソコンやプリンター等の機器の購入、設定にも対応。システムの導入が初めてという企業様にも安心して導入頂けるよう、きめ細やかなサポート体制を整えています。



お客様の声

塗料販売店 A社様
「社内業務の標準化が実現し、社内体制づくりにも効果的でした」



営業所ごとに商品マスタを管理していた時は、在庫を把握しきれず、商品検索のしにくさにも課題を感じており、新人育成の面でも影響がありました。「スーパー塗料」の導入で、リアルタイムに在庫が把握でき、商品検索もスムーズになるなど、社内業務の標準化が実現。新人の即戦力化や、業務を役割分担できる体制づくりにも繋がりました。会社の雰囲気が刷新され、社員のモチベーションがアップしたのも大きな効果です。

溶材商社 B社様
「管理データの正確性と業務効率が格段に向上しました」



これまでは、手書きのガス伝票を見ながらExcelに転記をしていましたが、作業時間がかかっていた上に、容器記号番号の転記ミスが多く、管理データの信頼性の低さが課題でした。「溶材管理」を導入してからは、ハンディで読み込んだ容器データをシステムに反映させる時間が15分から1分に大幅に短縮。瓶番の転記ミスが無くなり、容器管理の正確性と業務効率が向上しました。

お問い合わせ

ニューマネジメントシステム株式会社

本社
〒120-0036 東京都足立区千住仲町40番11号 朝日生命北千住ビル3F
TEL : 03-3881-1703 FAX : 03-3881-1891

青森支店
〒031-0081 青森県八戸市柏崎1-11-18 シエナビル5F
TEL : 0178-47-9750 FAX : 0178-72-1128
URL : <https://www.nmsc.co.jp/>



※このパンフレット記載の仕様は、予告なく変更される場合がございますことを、予めご了承ください。

2021年9月

全国400拠点以上で導入

「塗料卸売業専門」販売管理システム

スーパー塗料®

塗料卸売業界に特化した、利益追求・問題解決型の販売管理システムです。市販の管理システムでは対応できない、数万点に及ぶ商品の個別単価管理や、簡単でスピーディーな履歴検索機能を標準化。仕入れ価格の上昇による価格改定や、取引先からの調色品の問い合わせ時のスムーズな検索など、豊富な機能で業界特有の課題を解決します。業界団体に加盟しているので、業界の動きをいち早く掴み、システム対応できるのも特色です。

機能ピックアップ

- スピーディーな履歴検索**
 - 取引先からの曖昧な問い合わせにも迅速に対応できる履歴検索
- 豊富な単価管理機能**
 - 得意先特価や現場特価など個別に単価を記憶し、伝票入力時の単価調べの手間を削減
- 様々な納品書の発行**
 - 単価未決定の商品でも納品書の発行が可能
 - 請求漏れ防止アラート機能で請求漏れを防ぎ、正確な在庫管理を実現
- スムーズな商品検索機能**
 - 商品名の一部しかわからない場合でも、スムーズかつ正確な検索性
- 二重登録商品の統合機能**
 - 重複商品の履歴や単価、在庫情報などのデータを統合。データの正確性も向上
- スマホ・タブレットで販売管理データにアクセス**
 - 外出先からでもリアルタイムで履歴照会ができ、得意先対応もスムーズ
 - 受注メモの入力、棚卸、発注機能もスマホ・タブレットで可能
- データ連動機能**
 - メーカーとのWeb-EDI連携で仕入伝票を自動作成
 - 見積書を全社で共有。見積から売上への連動もスムーズで作業効率がアップ

導入までの流れ



1 ヒアリング
業界専任の担当者が、業務フローや帳票の確認などを詳細にヒアリング



2 体制の検討
システムの構成や運用保守の体制など、貴社の業務や課題点に合った導入形態を検討



3 教育
システムの操作方法をはじめ、業務改善につながる運用管理の方法をレクチャー



4 データ移行
現在利用している既存のシステムやExcelに蓄積されたデータの移行作業



5 納品
自社導入型、またはクラウド型でシステムを納品スムーズな本番稼働を実現致します



6 アフターフォロー
システム導入後も定期的に稼働状況をお伺いし、運用・業務改善を継続してサポート致します



new Management System Co.,Ltd.

経営コンサルティングとIT導入で塗料卸売業界、高圧ガス・溶材商業界の業務改善を実現します。

私たちの使命

ITの知見を用いた経営コンサルティングで、塗料卸売業界、高圧ガス・溶材商業界の業務効率化と利益率向上を実現します。

私たちが選ばれている理由

業界を熟知した営業担当者が、貴社の企業文化や業務の全容を把握し、IT担当としてシステム運用と経営をサポート致します。

必ず使えるシステムを提供

システム導入前からアフターフォローまで、手厚いサポートときめ細かな教育を実施。システムを使いこなせる体制をつくり、導入効果の最大化を実現します。ご希望に応じて、パソコンの購入から設定も全国対応致します。

全国200拠点以上で導入

「高圧ガス・溶材商専門」容器管理・販売管理システム

溶財管理®

高圧ガス・溶材商業界に特化した、利益追求・問題解決型の容器管理・販売管理システムです。市販の管理システムでは対応できない、ガスの荷姿ごとの単価管理や、容器管理と販売管理の完全連動を実現。問合せ対応や、長期停滞容器の把握などの高圧ガス保安業務をサポートする機能も充実。業務効率の最適化を図ります。業界団体に加盟しているので、業界の動きをいち早く掴み、システム対応できるのも特色です。

機能ピックアップ

- スピーディーな履歴検索**
 - 取引先からの曖昧な問い合わせにも迅速に対応できる履歴検索
- 豊富な単価管理機能**
 - 得意先別/仕入先別など個別に単価を記憶。伝票入力時に自動表示
 - 荷姿違い (kg単価、m単価、L単価、本単価) のガス単価登録にも対応
- 売上仕入れ同時入力機能**
 - 1つの画面で売上と仕入の同時入力ができる
 - 1つの伝票内での複数の仕入先からの仕入伝票の登録が可能
- スムーズな商品検索機能**
 - 容器記号番号のあいまい検索にも対応。目的の容器検索も簡単に
- 二重登録商品の統合機能**
 - 重複商品の履歴や単価、在庫などのデータを統合。データの正確性も向上
- スマホ・タブレットからも販売管理データにアクセス**
 - リアルタイムで外出先からの履歴照会ができ、得意先対応の効率がアップ
 - 受注メモの入力、棚卸、発注機能もスマホ・タブレットで可能
- バーコード読み込み機能**
 - 現場での読込作業が格段にスピードアップ。誤入力防止にも
 - 全国各ガスメーカーの2段バーコード利用にも対応